证券简称: 伟星新材

浙江伟星新型建材股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-002

	√特定对象调研 □分析师会议
投资者关系活动类	□媒体采访 □业绩说明会
别	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观 □其他
参与单位名称及人	丰麻次文 公上末 化丰江类 文显类
员姓名	泰康资产:徐占杰;华泰证券:方晏荷。
时间	2025年1月17日
地点	公司会议室
上市公司接待人员	谭梅、李晓明、章佳佳、陈银琼
姓名	掉悔、字说明、草任任、 炼板塚
	1、竣工端持续下滑,请问公司零售业务的需求在哪里?
	答:公司零售业务的需求主要来自毛坯新房和存量房的装修。房地产竣工量下
	滑意味着新房供给的数量减少,但存量房的供给仍在逐年提升,整体的市场空间依
	然较大。
	2、请具体介绍一下公司的"星管家"服务?
	答:公司在行业内首创"星管家"服务,旨在为业主提供安全可靠的管道系统
	的同时,通过"三兔一告知"的方式,减少安装隐患,真正解除其后顾之忧。"星
投资者关系活动主	管家"服务主要包括以下内容:①产品真伪鉴定,确保业主使用的是公司的高品质
要内容介绍	产品;②高倍水压测试等检测服务,为安装完毕的管道进行"系统体检",减少安
	全隐患;③拍摄录制管路走向图,方便业主日后管路改造和软装;④专业讲解产品
	知识和使用须知,帮助业主了解并选择合适的管道及知晓今后使用中的注意事项。
	3、公司新并购的几家公司是否有计提商誉的可能性?
	答:公司一直秉承谨慎和严格的原则计提商誉,根据会计准则以及审计机构评
	判,该提则提。截至2023年底,公司已经对新加坡捷流公司全额计提商誉,对广
	州合信公司部分计提商誉。
	4、请问公司如何看待与家装公司的关系?

答:公司为家装公司提供优质的产品与服务,家装公司是公司重要的合作伙伴。

5、"以旧换新"等政策对公司的影响?

答:公司大部分产品属于基础材料,直接涉及"以旧换新""家装补贴"等政策的品类较少,部分净水产品等有参与,目前总体影响较小。

6、请问公司零售业务的销售通路情况?

答:公司零售业务的主要销售通道为家装公司、工长(项目经理)和水电工、 业主自购。其中一、二线城市以家装公司为主,其他区域仍以工长(项目经理)、 水电工和业主自购为主。

7、请问公司去年应收账款的控制情况?

答:公司一直严格管控应收账款,剔除浙江可瑞并表等影响,公司 2024 年前 三季度应收账款总额变动较小,整体的经营质量较好。

8、请问公司新一期股权激励计划的规划?

答:股权激励是公司长效激励机制之一,具体实施将根据公司发展需要以及市场情况并综合多方面因素而定。

9、请问公司的分红政策是否会有变化?

答:公司的分红政策总体比较稳定,未来会继续遵循《公司章程》《公司未来 三年股东回报规划》等规定,综合考虑多种因素后制订当年的利润分配方案。

10、请问公司资本开支情况?

答:公司目前资本开支主要为生产基地的扩建、设备的新增与智能化改造等, 近几年的资本开支基本上为每年 2-3 亿元左右。

附件清单(如有)无日期2025年1月17日