

证券代码：002372

证券简称：伟星新材

## 浙江伟星新型建材股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-027

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他：电话会议
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	睿远基金：戎哲宇、唐倩、吴非、刘都、陈烨远、赵枫、陈术子；申万宏源：郝子禹；东方资管：裴政、张伟锋、秦绪文、黄天潇；长江证券：范超、李浩。
<b>时间</b>	2024年9月18日
<b>地点</b>	公司
<b>上市公司接待人员姓名</b>	谭梅等
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p>1、请问公司近期市场需求情况？ 答：目前各业务的市场需求仍然比较疲弱，尚未看到改善的迹象。</p> <p>2、请问公司零售产品应用主要是新房还是二手房？ 答：目前从全国市场来看，公司零售业务市场还是以新房装修业务为主。</p> <p>3、请问公司终端网点数量情况？ 答：目前公司终端营销网点 31,000 多家。近几年受外部环境影响，虽然网点数量增长不多，但网点质量不断提升，相对较为稳定。</p> <p>4、请问公司防水、净水业务的拓展情况？ 答：公司防水业务主要采取“产品+服务”的业务模式，目前稳步推进中，总体发展良好。净水业务处于调整阶段，目前重点就组织变革、产品创新、渠道赋能以及商业模式等方面进行了优化和完善，希望后续逐步见到成效。</p> <p>5、请问公司与浙江可瑞的融合情况？ 答：双方的有效融合肯定需要一定的时间，目前公司与可瑞在企业文化、团队、业务、内控管理等方面的融合均在正常推进过程中。</p> <p>6、请问公司海外业务发展情况？ 答：目前公司海外业务以工程业务为主，今年上半年发展情况较好，但总体规</p>

	<p>模仍然较小。</p> <p>7、公司销售费用上半年增长较多，请问后续如何规划？</p> <p>答：公司上半年销售费用同比增长较多主要系品牌宣传及服务端投入增多和浙江可瑞等公司并表所致。目前公司仍然处于市场拓展阶段，该投的费用还是会持续，不该投的要严格控制，公司也将根据实际需求和规划进行投入和控制。</p> <p>8、公司其他产品上半年营收增长较快，主要是哪些产品推动？</p> <p>答：公司上半年其他产品的营业收入增长主要为：一是浙江可瑞公司并表归类在其他产品，去年同期无此项；二是防水业务的稳健增长。</p> <p>9、请问公司资本开支情况？后续是否会考虑缩减？</p> <p>答：公司目前资本开支主要为生产基地的扩建、设备的新增与智能化改造等，近几年的资本开支基本上为每年 2-3 亿元左右。公司总体执行“以销定产”原则，并将结合每年实际需求和规划而定。</p> <p>10、请问公司除了防水和净水，目前还会考虑拓展其他大的品类吗？</p> <p>答：防水、净水的系列产品及市场空间较大，除此之外，公司在大的产品品类方面未有其他规划。</p> <p>11、目前市场压力这么大，公司是否还能维持较好的现金流水平？</p> <p>答：公司会坚定秉持并执行伟星稳健的经营风格和理念，在未来的发展中继续保持较好的经营质量和现金流。</p> <p>12、请问面对当下低迷的市场环境，公司零售、工程业务如何规划发展？</p> <p>答：对于零售业务，公司主要做好以下三点：一是进一步完善渠道建设，不断提升市场占有率；二是扩品类，加大同心圆业务拓展力度，提升户均额；三是加快商业模式升级，不断强化核心竞争力，推动公司持续稳健发展。对于工程业务，公司通过加大力度开发更多优质客户和项目、加速商业模式转型升级、加快新领域的拓展等方式强化竞争优势，促进工程业务的健康发展。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 9 月 18 日