证券简称: 伟星新材

浙江伟星新型建材股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2021-031

	□特定对象调研 □分析师会议
投资者关系活动类	□媒体采访 □业绩说明会
别	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观 ✓ 其他: 电话会议
参与单位名称及人	苯基基
员姓名	首域盈信: 柯雷、马诗阳。
时间	2021年8月23日
地点	公司
上市公司接待人员 姓名	谭梅等
	1、公司上半年各业务板块的情况?
	答:公司上半年各项业务基本上按照年初的计划推进,相对而言,零售业务增
	速高于建筑工程和市政工程业务。
	2、请问公司 2021 年上半年和 2020 年度各业务板块的销售收入占比?
	答:公司 2021 年上半年和 2020 年度的零售业务、工程业务销售收入占比分别
	为 70%:30%、62%:38%左右。
	3、请问公司如何看待未来建筑工程的趋势?
投资者关系活动主	答:未来建筑工程业务的市场非常大,整个房地产行业的集中度在快速提升,
要内容介绍	不断向全国性和区域性的头部开发商集中。公司也非常重视该业务,在控制风险的
	前提下积极开拓,选择优质客户并加大力度开发,从而推动建筑工程业务持续健康
	发展。
	4、公司在每个房地产开发商中的占有率都没有特别高,主要是什么原因?
	答:不同开发商对其开发的每个楼盘定位都不太一样,高中低定位都有。公司
	通常会选择定位中高端的优质项目进行合作。所以,目前公司建筑工程客户数量相
	对较多,比较分散,单个客户的业务规模不大。未来公司也将逐步聚焦优质的大客
	户,进一步做优做强建筑工程业务。

5、公司如何保证零售业务的增速?

答:对于零售业务,公司重点通过提高市占率和扩品类来实现稳健发展,一方面加大在空白、薄弱市场的拓展力度,增加网点密度,同时在成熟市场,加快渠道下沉,不断提升市场占有率;另一方面,加大力度推进同心圆战略的实施,加速防水、净水等新品类的市场拓展,提高户均额。

6、请问公司防水业务目前的主要拓展区域?

答:目前公司防水业务在全国各大区域都已全面铺开,其中,华东区域的销售占比最大。

7、2021年上半年公司对产品的提价情况?

答:公司 2021 年上半年对于零售业务的提价幅度基本能够覆盖原材料的涨幅; 工程业务也有调价,具体还是按单定价为主,部分产品提价不能完全覆盖原材料涨幅。

- 8、请问公司大股东是否有股份减持计划?
- 答:目前公司大股东暂无股份减持计划。
- 9、公司大股东的质押情况?
- 答:公司大股东的股权质押主要是前期向银行申请融资,用于自身的经营与发展。目前大股东质押率总体不高,并且所有质押均处于安全线内。
 - 10、公司新聘任管理层是基于什么样的考虑?
- 答:主要基于公司管理团队的结构优化,由于近几年公司新业务发展较多较快, 公司希望能够进一步强化公司在企业内部运营方面的力量。
 - 11、请问公司污水排放情况?
- 答:公司管道制造基本属于物理加工过程,生产中用到的冷却水均可循环利用, 无生产污水。同时,公司园区的生活污水经生化池沉淀处理后排入城市污水管网。
 - 12、公司如何看待 ESG 的相关评分?

答: ESG 指标主要从环境、社会以及公司治理三个维度,来衡量企业发展的可持续性。三项指标中伟星新材在公司治理等方面评分相对较高,这代表着对公司治理方面比较认可;环保方面的指标最低,主要是因为公司在生产制造方面全过程绿色制造,没有三废排放,仅有生活污水根据相关要求处理,所以不需要每年投入大量的环保建设,导致评分相对较低。未来,公司将会持续关注 ESG 的评价体系,并

	进一步完善公司在相关领域的信息披露工作,使公司的价值得到更好地体现。
附件清单(如有)	无
日期	2021年8月23日